

DSM Press Release

DSM, Corporate Communications,
P.O. Box 6500, 6401 JH Heerlen, The Netherlands
Telephone (31) 45 5782421, Telefax (31) 45 5740680
Internet: www.dsm.com
E-mail : media.relations@dsm.com



21N

Heerlen, 29 april 2008

DSM verwacht recordjaar na zeer sterk eerste kwartaal

- *Autonome omzetgroei 14% door sterke businessposities en gunstige marktomstandigheden.*
- *EBIT uit doorlopende activiteiten 22% hoger ondanks lagere US dollar en hogere grondstofprijzen.*
- *Winst per aandeel 42% hoger.*
- *Uitvoering Vision 2010-strategie volledig op koers.*
- *Hervatting programma inkoop eigen aandelen per 5 mei voor de volgende EUR 250 miljoen.*
- *EBIT over 2008 naar verwachting EUR 870 miljoen +/- 5%.*

Feike Sijbesma, voorzitter van de Raad van Bestuur van DSM, gaf de volgende toelichting op de resultaten: *'Dit was een zeer sterk kwartaal voor DSM met uitstekende resultaten over de hele linie. Daarbij hebben wij geprofiteerd van de sterke posities van DSM in de verschillende markten en de gunstige marktomstandigheden. Wij zijn ons ervan bewust dat de huidige macro-economische vooruitzichten minder gunstig zijn, maar anderzijds zien wij dat de omstandigheden die het eerste kwartaal kenmerkten zich tot nu toe voortzetten in het tweede kwartaal. Wij verwachten nu dat 2008 voor DSM een recordjaar zal worden.'*

'De sterke bedrijfsresultaten van DSM bevestigen ons geloof in de concernstrategie Vision 2010 met zijn focus op Life Sciences en Materials Sciences. De uitvoering van de strategie blijft stevig op schema, zoals mag blijken uit de recente acquisitie van PTG, een vooraanstaande Amerikaanse onderneming op het gebied van biomedische materialen, en de omvangrijke investeringsplannen voor DSM Dyneema. Wij zijn ervan overtuigd dat DSM een goede uitgangspositie heeft om de kansen te benutten die de markten ons bieden.'

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | | |
|---|-----------------|-------|-----|
| | 2008 | 2007 | +/- |
| <u>Doorlopende activiteiten:</u> | | | |
| <u>Netto-omzet</u> | 2.331 | 2.124 | 10% |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA) | 336 | 294 | 14% |
| <u>Bedrijfsresultaat (EBIT)</u> | 236 | 193 | 22% |
| - Nutrition | 79 | 63 | 25% |
| - Pharma | 8 | 8 | 0% |
| - Performance Materials | 80 | 75 | 7% |
| - Polymer Intermediates | 40 | 31 | 29% |
| - Base Chemicals and Materials | 48 | 29 | 66% |
| - Other activities | -19 | -13 | |
| <u>Beëindigde activiteiten (DSM Special Products):</u> | | | |
| Netto-omzet | 27 | 22 | |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA) | 2 | 1 | |
| Bedrijfsresultaat (EBIT) | 1 | -1 | |
| <u>Totaal DSM:</u> | | | |
| <u>Netto-omzet</u> | 2.358 | 2.146 | 10% |
| <u>Bedrijfsresultaat (EBIT)</u> | 237 | 192 | 23% |
| <u>Nettowinst vóór bijzondere posten</u> | 162 | 128 | 27% |
| Nettoresultaat bijzondere posten | - | - | |
| <u>Nettowinst</u> | 162 | 128 | 27% |
| <u>Nettowinst per gewoon aandeel in EUR:</u> | | | |
| - totaal DSM | 0,95 | 0,67 | 42% |
| - doorlopende activiteiten | 0,95 | 0,68 | 40% |

Waar in dit bericht wordt gesproken over:

- *bedrijfsresultaat (plus afschrijvingen) wordt bedoeld bedrijfsresultaat (plus afschrijvingen) vóór bijzondere posten;*
- *nettowinst wordt bedoeld nettowinst toekomend aan aandeelhouders van Koninklijke DSM N.V.*
- *'doorlopende activiteiten' wordt bedoeld de DSM-activiteiten exclusief DSM Special Products.*

Netto-omzet

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | | verschil | volumes | prijzen | valuta- koersen | overig |
|-------------------------------------|-----------------|--------------|----------|---------|---------|--------------------|--------|
| | 2008 | 2007 | | | | | |
| Nutrition | 652 | 553 | 18% | 11% | 13% | -8% | 2% |
| Pharma | 207 | 197 | 5% | 4% | 6% | -5% | - |
| Performance Materials | 601 | 595 | 1% | 2% | 2% | -3% | 0% |
| Polymer Intermediates | 342 | 315 | 9% | 14% | 2% | -7% | - |
| Base Chemicals and Materials | 404 | 348 | 16% | 5% | 13% | -2% | - |
| Other activities | 125 | 116 | | | | | |
| Totaal, doorlopende activiteiten | 2.331 | 2.124 | 10% | 7% | 7% | -5% | 1% |
| Beëindigde activiteiten | 27 | 22 | | | | | |
| Totaal | 2.358 | 2.146 | | | | | |

De netto-omzet uit doorlopende activiteiten steeg in het eerste kwartaal van 2008 met 10% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2007. De forse autonome groei van 14% was gelijkelijk verdeeld tussen volumes en prijzen. De volumegroei was met name sterk in de markten voor voedingsingrediënten en caprolactam, als gevolg van de goede vraag, uitbreiding van marktaandeel en uitstekend draaiende productie. In de markten voor voedingsingrediënten en kunstmest waren flinke prijsverhogingen mogelijk dankzij een gunstige verschuiving van de verhouding tussen vraag en aanbod en de differentiatie strategie bij Nutrition. In de markten voor anti-infectiva was een verbetering merkbaar ten opzichte van de lage prijzen eind vorig jaar. De autonome groei werd voor een substantieel deel tenietgedaan door de veel lagere valutakoersen ten opzichte van de euro (bijvoorbeeld US dollar -13%).

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat uit doorlopende activiteiten bedroeg in het eerste kwartaal EUR 236 miljoen en was daarmee 22% hoger dan in het eerste kwartaal van 2007. Dit ondanks de circa EUR 50 miljoen hogere kosten voor grondstoffen en energie en het negatieve effect van circa EUR 20 miljoen (na hedging) van de veel lagere gemiddelde valutakoersen ten opzichte van de euro. Daarnaast was er het effect van circa EUR 10 miljoen van de gefaseerde afbouw van enkele contracten gerelateerd aan de acquisitie van Roche Vitamins. Bovendien was er een verdere stijging van de innovatie-uitgaven zoals gepland. Dit alles werd ruimschoots gecompenseerd door substantieel hogere verkoopvolumes en marges over de hele breedte van de portfolio.

Gang van zaken per cluster

Nutrition

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|-----------------|------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 652 | 553 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | 110 | 94 |
| Bedrijfsresultaat | 79 | 63 |

De omzet in dit cluster steeg met 18%. Het effect van hogere verkoopvolumes en verkoopprijzen werd gedeeltelijk tenietgedaan door de lagere dollarkoers.

DSM Nutritional Products zag zijn verkoopvolumes sterk stijgen in vergelijking met het eerste kwartaal van 2007 als gevolg van zowel de groei van de markt als de groei van het marktaandeel in 2007. De verkoopprijzen waren hoger dankzij een verbeterd evenwicht tussen vraag en aanbod, vooral voor vitamine E en vitamine C. De prijzen voor carotenoïden waren enigszins lager dan vorig jaar. Het bedrijfsresultaat van DSM Nutritional Products steeg sterk dankzij de hogere volumes en marges en ondanks het negatieve effect van de US dollar en de gefaseerde afbouw van de Roche-contracten. Bij DSM Food Specialties daalden de netto-omzet en het bedrijfsresultaat vergeleken met de hoge resultaten van het eerste kwartaal van 2007, vooral als gevolg van een lagere omzet voor enzymen en functionele voedingsmiddelen en het negatieve effect van de dollar en van de grondstofkosten.

Pharma

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|-----------------|------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 207 | 197 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | 23 | 27 |
| Bedrijfsresultaat | 8 | 8 |

De omzet was 5% hoger dankzij hogere verkoopvolumes en verkoopprijzen en ondanks de zwakkere US dollar.

Het bedrijfsresultaat was gelijk aan dat van het eerste kwartaal 2007 en was het saldo van een lager resultaat bij DSM Pharmaceutical Products en een hoger resultaat voor DSM Anti-Infectives. Het lagere resultaat bij DSM Pharmaceutical Products was een gevolg van het laatste deel van de afbouw van de Roche-contracten en het tijdelijk lage verkoopvolume. DSM Anti-Infectives wist de prijsdaling van eind vorig jaar om te buigen, maar dit werd afgezwakt door de lagere dollar.

Performance Materials

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|------------------------|-------------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 601 | 595 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | 101 | 95 |
| Bedrijfsresultaat | 80 | 75 |

Het effect van hogere verkoopvolumes en hogere verkoopprijzen (in totaal 4%) werd voor een groot deel tenietgedaan door de lagere wisselkoersen voor de US dollar en het Britse pond.

Het bedrijfsresultaat voor het cluster nam toe met 7%. De effecten van hogere verkoopvolumes en hogere marges werden deels tenietgedaan door hogere vaste kosten die te maken hadden met uitbreiding van activiteiten. DSM Engineering Plastics realiseerde een hoger resultaat dankzij verbeterde marges doordat de verkoopprijzen stegen en de grondstofprijzen daalden. Het bedrijfsresultaat van DSM Dyneema nam verder toe als gevolg van een hogere omzet, die mogelijk werd gemaakt door uitbreiding van de productiecapaciteit. Het bedrijfsresultaat van DSM Resins bleef op het niveau van het eerste kwartaal van 2007.

Polymer Intermediates

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|------------------------|-------------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 342 | 315 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | 46 | 37 |
| Bedrijfsresultaat | 40 | 31 |

De omzet steeg met 9%. Het effect van hogere verkoopvolumes en licht hogere verkoopprijzen werd deels tenietgedaan door de zwakkere US dollar.

Hogere verkoopvolumes en marges droegen bij aan de sterke stijging van het bedrijfsresultaat voor Polymer Intermediates. De hogere verkoopvolumes zijn te danken aan de uitstekend draaiende caprolactamproductie, de vergrote capaciteit voor acrylonitril en een goede vraag. Dankzij de krappe vraag/aanbod-situatie werden in alle markten de prijzen verder verhoogd.

Base Chemicals and Materials

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|------------------------|-------------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 404 | 348 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | 65 | 45 |
| Bedrijfsresultaat | 48 | 29 |

De omzet voor dit cluster lag 16% hoger dan in het eerste kwartaal van 2007, vooral als gevolg van hogere verkoopvolumes en hogere prijzen en ondanks de zwakkere US dollar.

De meeste activiteiten in dit cluster realiseerden een hoger bedrijfsresultaat. DSM Agro realiseerde licht hogere verkoopvolumes bij veel hogere prijzen. DSM Melamine verbeterde zijn marges doordat de verkoopprijzen meer stegen dan de grondstofkosten. Het bedrijfsresultaat van DSM Energy steeg als gevolg van de hogere productie en de hogere prijzen voor olie en aardgas. Het bedrijfsresultaat van DSM Elastomers daalde doordat de hogere verkoopvolumes niet geheel opwogen tegen de lagere marges als gevolg van hogere grondstofkosten en de lagere dollarkoers.

Other activities

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---------------------------------------|-----------------|------|
| | 2008 | 2007 |
| Netto-omzet | 125 | 116 |
| Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen | -9 | -4 |
| Bedrijfsresultaat | -19 | -13 |

Het bedrijfsresultaat van Other activities was lager dan in het eerste kwartaal van 2007. De belangrijkste oorzaken van de daling waren de sterk gestegen kosten voor op aandelen gebaseerde beloningen (vanwege de ontwikkeling van de aandeelkoers) en de hogere innovatie-uitgaven.

Nettowinst

De *nettowinst* steeg ten opzichte van het eerste kwartaal van 2007, van EUR 128 miljoen naar EUR 162 miljoen (27%).

De *Nettofinancieringslasten* bedroegen in het eerste kwartaal van 2008 EUR 18 miljoen. Dit is licht hoger dan in het eerste kwartaal 2007. Het effect van de hogere nettoschuld werd deels gecompenseerd door lagere effectieve rentepercentages.

Het *effectieve belastingpercentage* lag in het eerste kwartaal 2008 met 25% op het niveau van het eerste kwartaal van 2007.

De *nettowinst per gewoon aandeel* steeg met 42%, vooral als gevolg van de stijging van de nettowinst met 27% en de daling van het aantal uitstaande aandelen.

Voor verkoop aangehouden activa

In het eerste kwartaal maakte DSM de voorgenomen verkoop van DSM Special Products aan Arsenal Capital Partners bekend. De verkoop zal naar verwachting in het tweede kwartaal van 2008 zijn beslag krijgen, behoudens goedkeuring door de toezichhoudende instanties. Het bedrijfsresultaat van DSM Special Products, voorheen onderdeel van het cluster Nutrition, verbeterde in het eerste kwartaal 2008, vooral als gevolg van een hogere omzet.

Cashflow, investeringen en financiering

De kasstroom (bedrijfsresultaat plus afschrijvingen) kwam in het eerste kwartaal 2008 uit op EUR 263 miljoen, EUR 32 miljoen meer dan in het eerste kwartaal van 2007. De investeringen (exclusief acquisities) lagen met EUR 98 miljoen iets onder het niveau van de afschrijvingen (EUR 101 miljoen) maar duidelijk boven het niveau van het eerste kwartaal van 2007 (EUR 80 miljoen). Het operationeel bedrijfskapitaal uitgedrukt als percentage van de netto-omzet was 0,8 procentpunt hoger dan ultimo 2007 als gevolg van de seizoensmatige toename na het lage activiteitsniveau aan het eind van het jaar.

De nettoschuld steeg in het eerste kwartaal 2008 met EUR 18 miljoen en kwam uit op EUR 1.356 miljoen.

Programma voor inkoop eigen aandelen

In september kondigde DSM een tweede programma aan voor de inkoop van eigen aandelen voor een bedrag van EUR 750 miljoen. Hiervan werd voor een bedrag van EUR 250 gerealiseerd in het vierde kwartaal van 2007. In de twee programma's heeft DSM tot nu toe voor een bedrag van EUR 1 miljard aan eigen aandelen ingekocht. DSM heeft besloten de rest van het tweede programma van EUR 750 miljoen op 5 mei te hervatten voor een bedrag van circa EUR 250 miljoen, en de timing van de inkoop van de laatste EUR 250 miljoen begin volgend jaar te bezien.

Dit besluit is in lijn met de eerder gecommuniceerde prioriteiten ten aanzien van de aanwending van kasstromen, en het weerspiegelt de toegenomen kansen voor autonome groei (bijvoorbeeld het investeringsplan van USD 450 miljoen voor DSM Dyneema) en acquisities (zoals de gisteren bekendgemaakte acquisitie van PTG; DSM blijft echter ook op zoek naar grotere acquisities). Mede gezien de situatie op de mondiale kredietmarkten heeft DSM besloten om een prudente financiële flexibiliteit te behouden.

Personeel

Het personeelsbestand nam toe met in totaal 110 personen, van 23.254 ultimo 2007 tot 23.364 per 31 maart 2008. Dit was het gevolg van acquisities en uitbreidingen.

Voortgang van de DSM-strategie *Vision 2010*

De door DSM in september 2007 aangekondigde versnelling van het strategieprogramma program *Vision 2010 – Building on Strengths* is gericht op snellere groei, hogere marges en een verbeterde kwaliteit van de winst uit de activiteitenportfolio. De strategie behelst een transformatie van DSM tot een *Life Sciences* en *Materials Sciences*-onderneming die zich kenmerkt door duurzame groei.

De voornaamste pijlers van deze groei – marktgedreven groei en innovatie, uitbreiding in opkomende economieën en *operational excellence* – blijven tot de kern van DSM's strategie behoren.

In het eerste kwartaal van 2008 maakte DSM verscheidene acquisities bekend in het kader van de versnelde *Vision 2010*-strategie. DSM Resins acquireerde Soluol, een in de Verenigde Staten gevestigde producent van speciale harsen met een omzet van USD 20 miljoen. Soluol vervaardigt hoogwaardige urethaanharsen voor een breed scala aan toepassingen. DSM Resins acquireerde tevens Polymeric Processes Inc.,

een innovatieve producent van UV-uithardbare coatings voor toepassing in buizen en pijpen.

DSM Food Specialties acquireerde CMT Srl in Italië, de producent van de Copan melktest.

Gisteren maakte DSM de acquisitie bekend van The Polymer Technology Group (PTG) ter uitbreiding van de snelgroeende DSM-activiteiten op het gebied van biomedische materialen op het snijvlak tussen *Life Sciences* en *Materials Sciences*. PTG verwacht in 2008 een netto-omzet van circa USD 40 miljoen en een bovengemiddelde winstmarge te behalen.

DSM Venturing maakte zijn eerste investering in China bekend en nam tevens een significant minderheidsaandeel in IQ Therapeutics BV.

In de verslagperiode werden een aantal investeringen aangekondigd die zijn gericht op toekomstige winstgevende groei, zoals de investering van EUR 15 miljoen in een nieuwe harsenfabriek in Meppen (Duitsland). Meer recentelijk maakte DSM plannen bekend voor het omvangrijkste investeringsprogramma ooit voor DSM Dyneema, waarmee naar verwachting een bedrag gemoeid zal zijn dat kan oplopen tot USD 450 miljoen. DSM Powder Coating Resins maakte een langetermijnplan bekend dat is gericht op uitbreiding van de productiefaciliteiten voor polyester poedercoatingharsen.

DSM heeft onlangs voor marktontwikkelingsdoeleinden een fabriek geopend voor PA4T, het eerste nieuwe polymeer in de 21e eeuw, met toepassingen in de elektronica en andere sectoren. Sinds de bekendmaking van de ontwikkeling van PA4T in september 2007 zijn talloze proeven uitgevoerd bij een selecte groep klanten. De eerste resultaten en de reacties van klanten zijn zeer positief en met de opening van de fabriek voor marktontwikkeling zullen meer klanten toegang krijgen tot PA4T.

In verband met de versnelde verschuiving naar *Life Sciences* en *Materials Sciences* heeft DSM aangekondigd dat een aantal activiteiten die niet passen bij de versnelde strategie zullen worden ontvlochten uit de organisatie en vervolgens verkocht. Met dit proces werd eind 2007 een begin gemaakt. De ontvlochteningen verlopen volgens schema en zullen naar verwachting medio 2008 worden afgerond. Het desinvesteringproces zal grotendeels daarna van start gaan.

In het eerste kwartaal maakte DSM de voorgenomen verkoop van DSM Special Products aan Arsenal Capital Partners bekend. De verkoop zal naar verwachting in het tweede kwartaal van 2008 zijn beslag krijgen, behoudens goedkeuring door de toezichthoudende instanties.

Gedurende het eerste kwartaal werden door DSM een groot aantal nieuwe innovaties geïntroduceerd en aangekondigd. De belangrijkste daarvan staan vermeld in de bijlage bij dit persbericht.

Verwachting

Het eerste kwartaal kenmerkte zich voor DSM door een sterke vraag- en prijsontwikkeling in de meeste van zijn markten. DSM ziet de volgende trends in zijn clusters:

- Bij Nutrition zullen de hogere verkoopvolumes naar verwachting aanhouden, maar zullen de groeipercentages geleidelijk dalen in de richting van de marktgroei,

aangezien in 2007 al een uitbreiding van het marktaandeel heeft plaatsgevonden. De prijsstelling zal naar verwachting sterk blijven dankzij DSM's succesvolle differentiatie-activiteiten, hogere kosten bij de concurrenten en het krappe aanbod voor verscheidene belangrijke producten.

- Bij Pharma zal het resultaat van DSM Pharmaceutical Products zich naar verwachting herstellen van het zwakke eerste kwartaal. De verkoopprijzen bij Anti-Infectives vertonen een stijgende lijn maar zullen naar verwachting gemiddeld onder het niveau van 2007 blijven.
- Het cluster Performance Materials ontwikkelt zich in een gestaag en positief tempo en zal profiteren van de opstart van verscheidene nieuwe fabrieken later dit jaar.
- Polymer Intermediates, dat ook aan Performance Materials levert, opereert in een krappe markt, mede als gevolg van de sterke vraag in met name China. DSM voorziet op korte termijn geen verandering in deze omstandigheden.
- Bij Base Chemicals & Materials vormen de kunstmestactiviteiten de drijvende factor. Jarenlange herstructureringen in de kunstmestindustrie en de momenteel sterke agrarische markten hebben geleid tot een verschuiving van het evenwicht tussen vraag en aanbod, met als gevolg duidelijke prijsstijgingen.

De huidige macro-economische vooruitzichten zijn zeer onzeker. De positieve businessomstandigheden zouden onder invloed kunnen komen van een negatieve trend in de mondiale macro-economie. DSM heeft echter bij zijn transformatie tot *Life Sciences* en *Material Sciences*-onderneming een veel grotere weerstand tegen economische cycli ontwikkeld, die nu tot uitdrukking komt in Nutrition, Performance Materials en Pharma.

Daarom blijft DSM positief over de rest van het jaar, ondanks de verzwakking van de US dollar en de hoge prijzen voor grondstoffen en energie.

Op basis van de huidige informatie en behoudens onvoorziene omstandigheden verwacht DSM dat het bedrijfsresultaat uit doorlopende activiteiten en vóór bijzondere posten in 2008 zal uitkomen op EUR 870 miljoen plus of min 5%.

Heerlen, 29 april 2008

De Raad van bestuur

Relevante data:

| | |
|--|---------------------------------------|
| Bericht over het tweede kwartaal: | dinsdag 29 juli 2008 |
| Bericht over het derde kwartaal: | maandag 27 oktober 2008 |
| Jaarverslag 2008: | woensdag 18 februari 2009 (gewijzigd) |
| Algemene Vergadering van Aandeelhouders: | woensdag 25 maart 2009 (gewijzigd) |

DSM – de *Life Sciences* en *Materials Sciences*-onderneming

Koninklijke DSM N.V. creëert innovatieve producten en diensten op het gebied van *Life Sciences* en *Materials Sciences* die bijdragen aan de kwaliteit van het leven. DSM's producten en diensten worden wereldwijd gebruikt in een breed scala van eindmarkten en toepassingen die het leven gezonder, duurzamer en aangenamer maken. Voorbeelden van eindmarkten zijn voedings- en gezondheidsproducten voor mens en dier, producten voor persoonlijke verzorging, geneesmiddelen, auto's, coatings en verf, elektrotechnische en elektronica-producten, producten voor persoonlijke bescherming en producten voor de bouw. DSM heeft een jaaromzet van bijna EUR 8,8 miljard en biedt werk aan zo'n 23.000 mensen wereldwijd. Het hoofdkantoor van DSM is gevestigd in Nederland en de onderneming heeft vestigingen op vijf continenten. DSM is genoteerd aan Euronext Amsterdam. Meer informatie is te vinden op: www.dsm.com.

Voor meer informatie:

DSM, Corporate Communications
tel.: +31 (45) 5782421
e-mail: media.relations@dsm.com

Beleggers

DSM, Investor Relations
tel.: +31 (45) 5782864
Internet: www.dsm.com

Toekomstgerichte uitspraken

Dit persbericht bevat een aantal toekomstgerichte uitspraken. Deze uitspraken zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen, inschattingen en prognoses van het DSM-management en de informatie die de onderneming momenteel ter beschikking staat. De uitspraken zijn onderhevig aan bepaalde risico's en onzekerheden die moeilijk zijn in te schatten. DSM kan dan ook niet garanderen dat zijn verwachtingen zullen uitkomen. Verder wijst DSM elke verplichting om de in dit persbericht gedane uitspraken te actualiseren af.

De Engelstalige versie van dit persbericht prevaleert boven de Nederlandse.

Verkort geconsolideerd resultatenoverzicht

| eerste kwartaal 2008 | | | in EUR miljoen | eerste kwartaal 2007 | | |
|------------------------------|---------------------------|--------|--|------------------------------|---------------------------|----------|
| vóór bijzondere posten | bijzon- dere posten | totaal | | vóór bijzondere posten | bijzon- dere posten | totaal |
| 2.358 | - | 2.358 | netto-omzet | 2.146 | - | 2.146 |
| 338 | - | 338 | bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA) | 295 | - | 295 |
| 237 | - | 237 | bedrijfsresultaat (EBIT) | 192 | - | 192 |
| 1 | - | 1 | bedrijfsresultaat beëindigde activiteiten | -1 | - | -1 |
| 236 | - | 236 | bedrijfsresultaat doorlopende activiteiten | 193 | - | 193 |
| -18 | - | -18 | nettofinancieringslasten | -17 | - | -17 |
| 0 | - | 0 | aandeel in resultaat geassocieerde deelnemingen | -1 | - | -1 |
| 218 | - | 218 | winst vóór belastingen | 175 | - | 175 |
| -54 | - | -54 | belastingen | -44 | - | -44 |
| 164 | - | 164 | nettowinst doorlopende activiteiten | 131 | - | 131 |
| 0 | - | 0 | nettowinst beëindigde activiteiten | -1 | - | -1 |
| 164 | - | 164 | periodewinst | 130 | - | 130 |
| -2 | - | -2 | belang van derden | -2 | - | -2 |
| 162 | - | 162 | nettowinst | 128 | - | 128 |
| 162 | - | 162 | nettowinst | 128 | - | 128 |
| -3 | - | -3 | dividend op cumulatief preferente aandelen | -3 | - | -3 |
| 159 | - | 159 | nettowinst gebruikt als basis voor berekening van de winst per aandeel | 125 | - | 125 |
| 101 | - | 101 | afschrijvingen | 103 | - | 103 |
| 260 | - | 260 | cashflow | 228 | - | 228 |
| | | 98 | investeringen | | | 80 |
| | | 26 | acquisities | | | 26 |
| | | | per gewoon aandeel in EUR*: | | | |
| 0,95 | | 0,95 | - nettowinst, totaal DSM | 0,67 | | 0,67 |
| 0,95 | | 0,95 | - nettowinst, doorlopende activiteiten | 0,68 | | 0,68 |
| 1,56 | | 1,56 | - cashflow | 1,23 | | 1,23 |
| | | 166,9 | aantal uitstaande gewone aandelen, gemiddeld periode (x miljoen) | | | 185,2 |
| | | 167,0 | aantal uitstaande gewone aandelen, ultimo periode (x miljoen) | | | 185,5 |
| | | 23.364 | personeel ultimo periode | | | **23.254 |
| | | 7.253 | waarvan in Nederland | | | **7.219 |

* Na aftrek van dividend op cumulatief preferente aandelen.

** Ultimo 2007.

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Geconsolideerde balans

| <i>in EUR miljoen</i> | 31 maart 2008 | ultimo 2007 |
|--|----------------------|--------------------|
| immateriële activa | 1.035 | 1.037 |
| materiële activa | 3.364 | 3.440 |
| latente belastingvorderingen | 304 | 346 |
| voortuitbetaalde pensioenkosten | 1.196 | 1.169 |
| geassocieerde deelnemingen | 24 | 20 |
| overige financiële activa | 142 | 126 |
| | ----- | ----- |
| niet-vlottende activa | 6.065 | 6.138 |
| voorraden | 1.583 | 1.547 |
| handelsvorderingen | 1.790 | 1.452 |
| overige vorderingen | 119 | 235 |
| financiële derivaten | 135 | 83 |
| effecten | 4 | 4 |
| liquide middelen | 408 | 369 |
| | ----- | ----- |
| vlottende activa | 4.039 | 3.690 |
| voor verkoop aangehouden activa | 82 | - |
| | ----- | ----- |
| totaal activa | 10.186 | 9.828 |
| | | |
| <i>in EUR miljoen</i> | 31 maart 2008 | ultimo 2007 |
| eigen vermogen | 5.307 | 5.310 |
| belang van derden | 72 | 73 |
| | ----- | ----- |
| vermogen | 5.379 | 5.383 |
| latente belastingverplichtingen | 346 | 344 |
| verplichtingen inzake personeelsbeloningen | 259 | 273 |
| voorzieningen | 162 | 170 |
| opgenomen leningen | 1.535 | 1.560 |
| overige langlopende schulden | 33 | 35 |
| | ----- | ----- |
| langlopende schulden | 2.335 | 2.382 |
| verplichtingen inzake personeelsbeloningen | 19 | 9 |
| voorzieningen | 101 | 91 |
| opgenomen leningen | 284 | 192 |
| financiële derivaten | 84 | 42 |
| handelsverplichtingen | 1.305 | 1.124 |
| overige kortlopende schulden | 630 | 605 |
| | ----- | ----- |
| kortlopende schulden | 2.423 | 2.063 |
| voor verkoop aangehouden passiva | 49 | - |
| | ----- | ----- |
| totaal passiva | 10.186 | 9.828 |
| | | |
| geïnvesteed vermogen | 5.956 | 5.982 |
| vermogen / balanstotaal | 53% | 55% |
| nettoschuld | 1.356 | 1.338 |
| nettoschuld / vermogen plus nettoschuld | 20% | 20% |
| operationeel bedrijfskapitaal | 2.068 | 1.875 |
| operationeel bedrijfskapitaal / 4x kwartaalomzet | 22,2% | 21,4% |

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---|-----------------|-------|
| | 2008 | 2007 |
| <i>Liquide middelen begin periode</i> | 369 | 552 |
| <i>Bedrijfsactiviteiten:</i> | | |
| - nettowinst plus afschrijvingen | 263 | 231 |
| - mutatie werkkapitaal | -226 | -112 |
| - overige mutaties | 59 | -10 |
| | ----- | ----- |
| middelen uit bedrijfsactiviteiten | 96 | 109 |
| <i>Investeringsactiviteiten:</i> | | |
| - investeringen | -124 | -71 |
| - acquisities | -25 | -21 |
| - verkoop dochtermaatschappijen | - | - |
| - desinvesteringen | 3 | - |
| - overige mutaties | -9 | 1 |
| | ----- | ----- |
| middelen uit investeringsactiviteiten | -155 | -91 |
| dividend | - | - |
| middelen uit financieringsactiviteiten | 98 | 8 |
| effecten wijzigingen in de consolidatie en koersverschillen | 0 | - |
| | ----- | ----- |
| <i>Liquide middelen einde periode</i> | 408 | 578 |

Verkort mutatieoverzicht eigen vermogen

| <i>in EUR miljoen</i> | eerste kwartaal | |
|---|-----------------|-------|
| | 2008 | 2007 |
| <i>Stand begin periode</i> | 5.310 | 5.784 |
| <i>Mutaties:</i> | | |
| - nettowinst | 162 | 128 |
| - koersverschillen na belastingen | -49 | -21 |
| - dividend | -152 | -131 |
| - inkoop gewone eigen aandelen | - | - |
| - opbrengst heruitgifte gewone aandelen | 2 | 12 |
| - overig | 34 | -4 |
| | ----- | ----- |
| <i>Stand einde periode</i> | 5.307 | 5.768 |

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Bijlage

Voorbeelden van innovatie-initiatieven van DSM in het eerste kwartaal van 2008:

Nutrition:

- DSM Nutritional Products introduceerde een nieuwe olievorm van vitamine A zonder pinda-olie en dus zonder risico op de potentiële allergische reacties die met die stof in verband zijn gebracht.
- DSM Nutritional Products bracht tevens Resvida™ op de markt. Dit is de zuiverste en veiligste vorm van resveratrol, een stof die door planten wordt geproduceerd als onderdeel van hun afweersysteem tegen ziektes en infecties.

Pharma:

- DSM Pharma Chemicals introduceerde PharmaPLE™, een langs recombinante weg verkregen esterase dat voorheen uit varkenslever werd gewonnen en dat lagere productiekosten van tussenproducten voor geneesmiddelen mogelijk maakt.
- DSM Biologics en Crucell bereikten een nieuwe mijlpaal met het PER.C6® technologieplatform: een recordopbrengst van 15 gram per liter voor een antistofproduct. In het eerste kwartaal werden twee licentieovereenkomsten afgesloten.

Performance Materials:

- DSM Dyneema kwam met nieuwe typen Dyneema Purity®, de hoogwaardige polyetheenvezel voor medische toepassingen. Dyneema Purity® TG maakt kleinere implantaten mogelijk, terwijl Dyneema Purity® UG verbeterde prestaties biedt waardoor implantaten langer hun sterkte behouden.
- DSM Powder Coating Resins introduceerde de nieuwste toevoeging aan de HiTone productlijn: Uralac® P 772, een 70/30 hybride polyesterhars speciaal ontwikkeld voor gemiddelde en hoge uithardingssnelheden.
- DSM NeoResins+ introduceerde twee nieuwe harsen voor toepassing in vloermaterialen en een nieuwe hoogwaardige urethaanhars voor flexibele verpakkingen.
- DSM Composite Resins gaat vezelcomposieten leveren voor de nieuwe neus- en achterplaten voor de volgende generatie snelle intercitytreinen in Nederland, die het gewicht van de trein met 1000 kilogram verminderen.
- DSM Desotech introduceerde een nieuwe lijn UV-uithardbare corrosiebestendige coatings voor metalen buizen en pijpen.

Andere mijlpalen op innovatiegebied:

- Vier onderzoekers van DSM Nutritional Products ontvingen de prestigieuze Sandmeyer-prijs van de Zwitserse Chemievereniging voor hun baanbrekende werk aan een nieuwe synthese voor Biotine (vitamine H).
- DSM ontving van het Amerikaanse ministerie voor Energie een stimuleringsfonds voor een technisch consortium gericht op een innovatieve biotechnologische benadering van bioproducten en biobrandstoffen.
- DSM Composite Resins ontwikkelde een technologie waarmee de zeilboten van het Nederlands Olympisch team in de 470-klasse optimaal zullen kunnen presteren tijdens de Zomerspelen dit jaar. Het Nederlandse zeilteam zal tevens gebruikmaken van touwen waarin Dyneema® is verwerkt.
- DSM heeft zijn krachten gebundeld met Roquette om samen te werken aan de implementatie en commercialisatie van de productie van barnsteenzuur op basis van biologische en dus hernieuwbare grondstoffen met behulp van fermentatie. Dit biedt – naast andere toepassingen – mogelijkheden voor de productie van hoogwaardige materialen op biologische basis.
- Investerings door DSM Venturing in het eerste kwartaal:
 - o Tianjin Green Bio-Science Co. Ltd. (China), een producent van biologisch afbreekbare polymeren en producten.
 - o IQ Therapeutics BV, een bedrijf dat op antistoffen gebaseerde producten ontwikkelt voor bescherming tegen biologische dreigingen en voor de preventie en behandeling van infectieziekten.