

DSM Press Release

DSM, Corporate Communications,
P.O. Box 6500, 6401 JH Heerlen, The Netherlands
Telephone (31) 45 5782421, Telefax (31) 45 5740680
Internet: www.dsm.com
E-mail : media.relations@dsm.com



79N

25 oktober 2007

Goed derde kwartaal voor DSM; versnelling Vision 2010 in gang gezet

- *Autonome groei van 5% in Q3 2007 door hogere volumes (3%) en prijzen (2%).*
- *Bedrijfsresultaat uit doorlopende activiteiten boven niveau van Q3 2006, ondanks negatieve invloed van valutakoersen.*
- *Winst per aandeel 11% hoger.*
- *Nieuw programma voor inkoop eigen aandelen (EUR 750 miljoen) in gang gezet.*
- *Verwachting: bevestigd wordt dat het bedrijfsresultaat over het gehele jaar 2007 (vóór bijzondere posten) zal uitkomen op EUR 820 miljoen, met een smallere onzekerheidsmarge van +/-2%*

Feike Sijbesma, Voorzitter van de Raad van Bestuur van DSM, gaf het volgende commentaar: 'We hebben hogere verkoopvolumes en prijzen gerealiseerd, en dat heeft bijgedragen aan een goed resultaat voor DSM in het derde kwartaal. We liggen op koers met de realisatie van onze doelstellingen voor het gehele jaar, en nu de versnelling van de Vision 2010-strategie in gang gezet heeft DSM een goede uitgangspositie voor het realiseren van zijn transformatie tot Life Sciences en Materials Sciences-onderneming.'

derde kwartaal		in EUR miljoen			januari-september		
2007	2006	+/-		2007	2006	+/-	
Doorlopende activiteiten:							
2.187	2.098	4%	<u>Netto-omzet</u>	6.531	6.285	4%	
321	319	1%	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA)	947	975	-3%	
214	209	2%	<u>Bedrijfsresultaat (EBIT)</u>	633	649	-2%	
68	79	-14%	- Nutrition	194	248	-22%	
33	12	175%	- Pharma	73	41	78%	
79	86	-8%	- Performance Materials	247	258	-4%	
57	54	6%	- Industrial Chemicals	173	147	18%	
-23	-22		- Other activities	-54	-45		
Totaal DSM:							
2.187	2.104	4%	<u>Netto-omzet</u>	6.531	6.304	4%	
214	209	2%	<u>Bedrijfsresultaat (EBIT)</u>	633	648	-2%	
142	140	1%	<u>Nettowinst vóór bijzondere posten</u>	428	432	-1%	
0	0		Nettoresultaat bijzondere posten	-111	26		
142	140	1%	<u>Nettowinst</u>	317	458	-31%	
Nettowinst per aandeel in EUR:							
0,80	0,72	11%	- vóór bijzondere posten	2,32	2,23	4%	
0,80	0,72	11%	- inclusief bijzondere posten	1,71	2,37	-28%	

Waar in dit bericht wordt gesproken over:

- bedrijfsresultaat (plus afschrijvingen) wordt bedoeld bedrijfsresultaat (plus afschrijvingen) vóór bijzondere posten;
- nettowinst wordt bedoeld nettowinst toekomend aan aandeelhouders van Koninklijke DSM N.V.

Netto-omzet

<i>in EUR miljoen</i>	derde kwartaal		delta	volu- mes	prij- zen	valuta- koersen	overig
	2007	2006					
Nutrition	639	598	7%	8%	2%	-3%	0%
Pharma	260	216	20%	1%	16%	-1%	4%
Performance Materials	718	686	5%	6%	0%	-1%	0%
Industrial Chemicals	463	489	-5%	-2%	-1%	-2%	0%
Other activities	107	109					
Totaal, doorlopende activiteiten	2.187	2.098	4%	3%	2%	-2%	1%

De netto-omzet uit doorlopende activiteiten was in het derde kwartaal 2007 4% hoger dan in het derde kwartaal van 2006 dankzij autonome groei (+5%). Het effect van valutakoersontwikkelingen op de netto-omzet van DSM was 2% negatief. De koers van de US dollar was gemiddeld 7% lager ten opzichte van de euro, en die van de Japanse yen 9%. Bij Industrial Chemicals werden de verkoopvolumes negatief beïnvloed door de ongeplande uitval van de Europese caprolactamfabriek (zoals reeds vermeld in het bericht over het tweede kwartaal) en geplande onderhoudsstops in de acrylonitrilfabriek en de Chinese caprolactamfabriek.

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat uit doorlopende activiteiten bedroeg in het derde kwartaal EUR 214 miljoen, EUR 5 miljoen meer dan in het derde kwartaal van 2006. De ongunstige invloed van valutakoersen, de afbouw van aan de acquisitie van Roche Vitamins gerelateerde contracten en de ongeplande uitval van de Europese caprolactamfabriek plus gestegen innovatie-uitgaven, werden ruimschoots gecompenseerd door de sterke onderliggende ontwikkeling van de business.

Bovengenoemde negatieve effecten bedroegen bijna EUR 50 miljoen (waarvan circa EUR 10 miljoen betrekking had op de Roche-contracten) ten opzichte van het derde kwartaal van vorig jaar. Alle clusters droegen bij aan het compenseren van dit effect. Het cluster Nutrition realiseerde een stijging van de volumes en het marktaandeel en wist de neerwaartse trend van de vitamineprijzen om te buigen. Bij Pharma wist DSM Anti-Infectives flink te profiteren van het verschoven evenwicht tussen vraag en aanbod voor penicilline door de prijzen voor aan penicilline gerelateerde producten te verhogen. Performance Materials slaagde erin zijn zeer positieve volumeontwikkeling vast te houden en Industrial Chemicals vergrootte zijn marge verder.

Gang van zaken

Nutrition

derde kwartaal		<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
2007	2006		2007	2006
639	598	Netto-omzet	1.882	1.823
103	116	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen	299	359
68	79	Bedrijfsresultaat	194	248

De omzet in dit cluster steeg met 7%. Dit was het netto-effect van hogere verkoopvolumes, hogere verkoopprijzen en negatieve valutakoerseffecten (vooral US dollar). Vergeleken met het derde kwartaal van 2006 boekte DSM Nutritional Products een stevige volumegroei. De neerwaartse prijstrend voor enkele van de voornaamste vitamines werd omgebogen, ondersteund door de differentiatiestrategie (bijvoorbeeld Quali-C™ *branding*). Voor carotenoïden bleef de situatie onveranderd vanwege de lopende jaarcontracten. Het bedrijfsresultaat van DSM Nutritional Products daalde, vooral als gevolg van het sterk negatieve effect van de dollarkoers, de afbouw van de contracten met Roche, uitgaven voor innovatie en kosten die betrekking hadden op de verplaatsing van de activiteiten op de locatie Gonglu naar Xinghuo (beide in China). Bij DSM Food Specialties daalden omzet en bedrijfsresultaat als gevolg van lagere verkoopvolumes (het resterende effect van de afbouw van phytase tolling) en hogere innovatiekosten. DSM Special Products (benzoëzuur en benzaldehyde) liet dit kwartaal een winst zien dankzij hogere verkoopvolumes en marges.

Pharma

derde kwartaal		<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
2007	2006		2007	2006
260	216	Netto-omzet	727	686
59	32	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen	139	102
33	12	Bedrijfsresultaat	73	41

De omzet was 20% hoger dankzij hogere verkoopprijzen (vooral bij DSM Anti-Infectives) en ondanks de zwakkere US dollar.

Het bedrijfsresultaat van DSM Pharmaceutical Products was lager dan in Q3 2006 als gevolg van geplande stops in de *custom manufacturing* business en de afbouw van de contracten met Roche. Het bedrijfsresultaat van DSM Anti-Infectives was fors hoger dan in het derde kwartaal van 2006. De belangrijkste oorzaak van het betere resultaat van DSM Anti-Infectives was de stijging van de prijzen voor penicilline en daaraan gerelateerde producten. Deze stijging kwam voort uit krapte op de markt, die het gevolg was van tijdelijke binnenlandse productiebeperkingen in China. Tegen de achtergrond van deze krapte slaagde DSM Anti-Infectives erin om zijn prijzen voor penicillinederivaten eveneens te verhogen. Aan het einde van het kwartaal waren de prijzen voor ruwe penicilline enigszins gedaald ten opzichte van de eerdere piek.

Performance Materials

derde kwartaal		<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
2007	2006		2007	2006
718	686	Netto-omzet	2.176	2.064
101	111	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen	316	332
79	86	Bedrijfsresultaat	247	258

De omzet lag 5% hoger dankzij hogere verkoopvolumes en ondanks de lagere koers van de US dollar en de uitval van de caprolactamfabriek.

Het bedrijfsresultaat voor het cluster daalde, vooral als gevolg van valutakoerseffecten en de productie-uitval in de Europese caprolactamfabriek van DSM Fibre Intermediates, die nadelig uitwerkte voor de polyamide-activiteiten van DSM Engineering Plastics. Het bedrijfsresultaat van DSM Engineering Plastics werd tevens beïnvloed door hogere grondstofprijzen en door de zwakkere US dollar en Japanse yen. DSM Dyneema boekte een hoger bedrijfsresultaat dan in het derde kwartaal van 2006, waarbij de volumegroei gedeeltelijk werd tenietgedaan door hogere vaste kosten. De verdere groei van DSM Dyneema werd ondersteund door de verwerving van een omvangrijk contract voor de levering van materialen voor hoogwaardige voertuigbescherming. Het bedrijfsresultaat van DSM Resins lag op het niveau van het derde kwartaal van 2006 doordat hogere marges de toegenomen kosten voor innovatie en uitbreiding konden compenseren. Het bedrijfsresultaat van DSM Elastomers was lager dan in het derde kwartaal van 2006 door lagere marges als gevolg van zwakkere valutakoersen.

Industrial Chemicals

derde kwartaal		<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
2007	2006		2007	2006
463	489	Netto-omzet	1.427	1.396
71	72	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen	219	199
57	54	Bedrijfsresultaat	173	147

De omzet in dit cluster lag 5% lager dan in het derde kwartaal van 2006 als gevolg van lagere verkoopvolumes (vooral bij DSM Fibre Intermediates), lagere verkoopprijzen en een zwakkere US dollar.

DSM Melamine, DSM Agro en DSM Energy boekten een hoger bedrijfsresultaat. DSM Fibre Intermediates boekte een lager bedrijfsresultaat dan in het derde kwartaal 2006 als gevolg van de uitval van de Europese caprolactamfabriek en geplande onderhoudsstops in de acrylonitrilfabriek en de Chinese caprolactamfabriek. DSM Melamine verhoogde zijn verkoopprijzen en productievolumes, wat resulteerde in een verbeterde winst. Het bedrijfsresultaat van DSM Agro was hoger als gevolg van hogere marges, die vooral samenhangen met lagere aardgasprijzen. DSM Energy boekte dankzij lagere exploratiekosten een hogere winst.

Other activities

derde kwartaal		<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
2007	2006		2007	2006
107	109	Netto-omzet	319	316
-13	-12	Bedrijfsresultaat plus afschrijvingen	-26	-17
-23	-22	Bedrijfsresultaat	-54	-45

Het bedrijfsresultaat voor Other activities was enigszins lager dan in het derde kwartaal van 2006, als gevolg van hogere innovatie-uitgaven. Anderzijds boekte de interne verzekeringsmaatschappij van DSM een hoger resultaat als gevolg van lagere schades.

Nettowinst

De *Nettowinst* steeg ten opzichte van het derde kwartaal 2006, van EUR 140 miljoen naar EUR 142 miljoen.

De *nettofinancieringslasten* in het derde kwartaal 2007 bedroegen EUR 22 miljoen. Dit betekent een stijging van EUR 3 miljoen vergeleken met het derde kwartaal 2006. Deze stijging is een gevolg van de hogere nettoschuld die voortvloeit uit het programma voor inkoop van eigen aandelen.

De *effectieve belastingdruk* bedroeg in het derde kwartaal 2007 25%. Dit is 1 procentpunt lager dan in het derde kwartaal van 2006, voornamelijk als gevolg van het lagere belastingtarief in Nederland.

De *Nettowinst per gewoon aandeel* steeg met 11%, waarvan 2% voortvloeide uit de hogere nettowinst en 9% uit de daling van het aantal uitstaande aandelen als gevolg van de inkoop van eigen aandelen.

Cashflow, investeringen en financiering

De middelen uit bedrijfsactiviteiten over de eerste negen maanden bedroegen EUR 400 miljoen en lagen in lijn met het vorige jaar. De investeringen (exclusief acquisities) in het derde kwartaal lagen met EUR 112 miljoen boven het niveau van de afschrijvingen (EUR 107 miljoen), en boven het niveau van het derde kwartaal van 2006 (EUR 95 miljoen).

Ten opzichte van ultimo 2006 nam het operationele werkkapitaal in de eerste negen maanden van 2007 toe met EUR 227 miljoen. Dit was een gevolg van de omzetstijging en het gebruikelijke seizoenspatroon.

De nettoschuld steeg in het derde kwartaal van 2007 met EUR 231 miljoen en kwam uit op EUR 1.320 miljoen. De *gearing* steeg naar 20%. Deze toename was vooral een gevolg van de inkoop van gewone eigen aandelen.

Programma voor inkoop van eigen aandelen

Op 10 september rondde DSM het in 2006 opgestarte programma voor inkoop van eigen aandelen af. Bij de presentatie van de versnelling van *Vision 2010* maakte DSM de start bekend van een nieuw programma voor de inkoop van eigen aandelen ter waarde van EUR 750 miljoen. In het kader van dit nieuwe programma werden in de periode tot en met 17 oktober in totaal 1.510.000 eigen aandelen ingekocht voor een totaal bedrag van EUR 59,3 miljoen.

Personeel

Het personeelsbestand nam in het derde kwartaal 2007 toe met 244 personen en kwam uit op 22.967.

Versnelling DSM-strategie *Vision 2010*

In september maakte de Raad van Bestuur de uitkomst bekend van de tussentijdse evaluatie van DSM's strategie *Vision 2010 – Building on Strengths*. Om hun vertrouwen in de strategie te onderstrepen hebben de leden van de Raad van Bestuur besloten meer aandelen in de onderneming te kopen.

De belangrijkste conclusies van de evaluatie zijn:

- *DSM transformeert in versneld tempo naar een onderneming die zich richt op Life Sciences (Nutrition en Pharma) en Materials Sciences (Performance Materials):*
 - *deze transformatie verschaft DSM een sterke uitgangspositie om tegemoet te komen aan de behoeften van de samenleving van morgen op gebieden als voeding en gezondheid en ten aanzien van geavanceerde materialen voor een betere kwaliteit van leven en een beter milieu*
 - *als gevolg hiervan start DSM een programma voor de verkoop van activiteiten die niet tot de kern behoren, en*
 - *zoekt de onderneming nog intensiever naar mogelijkheden voor acquisities in kerngebieden om externe groei te realiseren*
- *DSM heeft ambitieuze nieuwe doelstellingen voor groei:*
 - *doelstelling voor autonome omzetgroei verhoogd naar >5% per jaar*
 - *doelstelling voor omzet in China in 2010 verhoogd van USD 1 miljard naar USD 1,5 miljard*
- *DSM committeert zich aan de doelstelling om in 2010 EUR 1 miljard aan extra omzet te genereren uit innovatie*
- *Tijdens de Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders in maart 2008 zal worden voorgesteld om het dividend te verhogen met 20% per aandeel*
- *Er is een nieuw programma van start gegaan voor inkoop van eigen aandelen ter waarde van EUR 750 miljoen*
- *De duurzaamheidsdoelstellingen zijn nogmaals bevestigd; de doelstelling voor energiebesparing is verdubbeld*

De uitvoering: belangrijkste ontwikkelingen in het derde kwartaal 2007

Marktgedreven groei en innovatie

Een belangrijke stap op het gebied van innovatie was PA4T, een nieuw polymeer dat een aanvulling vormt op de bestaande portfolio van hoogwaardige technische thermoplasten. DSM breidde daarnaast zijn aanwezigheid in de *personal care* uit door de overname van Pentapharm, en voegde drie deelnemingen toe aan zijn venturing-portfolio. In de bijlage worden voorbeelden gegeven van innovaties in het derde kwartaal.

DSM Dyneema heeft in Greenville (VS) zijn vierde vezelproductielijn opgestart ter ondersteuning van zijn groei. DSM NeoResins heeft besloten om in Waalwijk een nieuwe fabriek te bouwen voor watergedragen emulsieharsen (NeoCryl®). Hiermee is een investering van bijna EUR 30 miljoen gemoeid. DSM Fibre Intermediates heeft een investering van EUR 25 miljoen aangekondigd voor de capaciteitsuitbreiding en modernisering van zijn caprolactamfabriek op het industriepark Chemelot in Geleen.

Uitbreiding in opkomende markten

In het derde kwartaal steeg de omzet in China met USD 42 miljoen (22%) naar USD 230 miljoen. Over de eerste negen maanden bedroeg de omzet in China USD 683 miljoen, een stijging van 24% ten opzichte van de overeenkomstige periode van het vorige jaar. In september maakte DSM bekend dat de onderneming een DSM

China Campus (kantoren en R&D lab) gaat bouwen en voorbereidingen treft voor verdere productiegroei in China. De locatie Xinghuo (Sjanghai) zal worden ontwikkeld tot een strategische *multi-product* locatie voor DSM Nutritional Products (Teavigo[®]), DSM Food Specialties (hartige smaakstoffen) en DSM Resins (Desotech, Sizings & Binders).

Versnelde verschuiving naar Life Sciences en Materials Sciences

DSM is begonnen met de ontvlechting van activiteiten die niet tot de kern behoren. Deze ontvlechting is noodzakelijk om de desinvestering van deze activiteiten soepel te laten verlopen.

Duurzaamheid

In de in september gepubliceerde Dow Jones Sustainability World Index behoorde DSM wederom tot de koplopers in de chemiesector.

Verwachting

DSM bevestigt de op 27 september gepubliceerde verhoogde jaarwinstverwachting, met een smallere onzekerheidsmarge. DSM verwacht dat het bedrijfsresultaat over 2007 (vóór bijzondere posten) zal uitkomen op EUR 820 miljoen met een onzekerheid van plus of min 2% (ter vergelijking: in het verslag over het tweede kwartaal was een verwachting van EUR 790 miljoen +/- 3% uitgesproken).

Heerlen, 25 oktober 2007

De Raad van Bestuur

Belangrijke data

Publicatie Jaarverslag 2007:	woensdag 13 februari 2008
Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders:	woensdag 26 maart 2008
Bericht over het eerste kwartaal:	dinsdag 29 april 2008
Bericht over het tweede kwartaal:	dinsdag 29 juli 2008
Bericht over het derde kwartaal:	maandag 27 oktober 2008

Voor meer informatie

DSM, Corporate Communications
tel.: +31 (45) 5782421
e-mail: media.relations@dsm.com

Beleggers

DSM, Investor Relations
tel.: +31 (45) 5782864
e-mail: investor.relations@dsm.com

internet: www.dsm.com

Toekomstgerichte uitspraken

Dit persbericht bevat een aantal toekomstgerichte uitspraken. Deze uitspraken zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen, inschattingen en prognoses van het DSM-management en de informatie die de onderneming momenteel ter beschikking staat. De uitspraken zijn onderhevig aan bepaalde risico's en onzekerheden die moeilijk zijn in te schatten. DSM kan dan ook niet garanderen dat zijn verwachtingen zullen uitkomen. Verder wijst DSM elke verplichting om de in dit persbericht gedane uitspraken te actualiseren af.

Verkort geconsolideerd resultatenoverzicht

derde kwartaal 2007			<i>in EUR miljoen</i>	derde kwartaal 2006		
vóór bijzondere posten	bijzon- dere posten	totaal		vóór bijzondere posten	bijzon- dere posten	totaal
2.187	-	2.187	netto-omzet	2.104	-	2.104
321	-	321	bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA)	319	3	322
214	-	214	bedrijfsresultaat (EBIT)	209	2	211
-	-	-	bedrijfsresultaat beëindigde activiteiten	-	-	-
214	-	214	bedrijfsresultaat doorlopende activiteiten	209	2	211
-22	-	-22	nettofinancieringslasten	-19	-	-19
-1	-	-1	aandeel in resultaat geassocieerde deelnemingen	0	-	0
191	-	191	winst vóór belastingen	190	2	192
-48	-	-48	belastingen	-50	-2	-52
143	-	143	nettowinst doorlopende activiteiten	140	0	140
-	-	-	nettowinst beëindigde / te beëindigen activiteiten	-	-	-
143	-	143	periodewinst	140	0	140
-1	-	-1	belang van derden	0	-	-
142	-	142	nettowinst	140	0	140
142	-	142	nettowinst	140	0	140
-2	-	-2	dividend op cumulatief preferente aandelen	-2	-	-2
140	-	140	nettowinst gebruikt als basis voor berekening van de winst per aandeel	138	0	138
107	-	107	afschrijvingen	110	1	111
247	-	247	cashflow	248	1	249
		112	investeringen			95
		67	acquisities			19
			per gewoon aandeel in EUR*:			
0,80		0,80	- nettowinst	0,72		0,72
1,41		1,41	- cashflow	1,30		1,31
		175,8	aantal uitstaande gewone aandelen, gemiddeld periode (x miljoen)			190,4
		173,1	aantal uitstaande gewone aandelen, ultimo periode (x miljoen)			189,9
		22.967	personeel ultimo periode			**22.156
		7.214	waarvan in Nederland			*7.061

* Na aftrek van dividend op cumulatief preferente aandelen.

** Ultimo 2006.

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Verkort geconsolideerd resultatenoverzicht, januari - september

januari-september 2007			in EUR miljoen	januari-september 2006		
vóór bijzondere posten	bijzon- dere posten	totaal		vóór bijzondere posten	bijzon- dere posten	totaal
6.531	-	6.531	netto-omzet	6.304	-	6.304
947	-1	946	bedrijfsresultaat plus afschrijvingen (EBITDA)	974	40	1.014
633	-151	482	bedrijfsresultaat (EBIT)	648	37	685
-	-	-	bedrijfsresultaat beëindigde activiteiten	1	-	1
633	-151	482	bedrijfsresultaat doorlopende activiteiten	649	37	686
-54	-	-54	nettofinancieringslasten	-61	-	-61
-2	-	-2	aandeel in resultaat geassocieerde deelnemingen	1	-8	-7
577	-151	426	winst vóór belastingen	589	29	618
-144	40	-104	belastingen	-154	-3	-157
433	-111	322	nettowinst doorlopende activiteiten	435	26	461
-	-	-	nettowinst beëindigde / te beëindigen activiteiten	-	-	-
433	-111	322	periodewinst	435	26	461
-5	-	-5	belang van derden	-3	-	-3
428	-111	317	nettowinst	432	26	458
428	-111	317	nettowinst	432	26	458
-7	-	-7	dividend op cumul. preferente aandelen	-7	-	-7
421	-111	310	nettowinst gebruikt als basis voor berekening van de winst per aandeel	425	26	451
314	150	464	afschrijvingen	326	3	329
735	39	774	cashflow	751	29	780
		291	investeringen			255
		93	acquisities			27
			per gewoon aandeel in EUR*:			
2,32		1,71	- nettowinst	2,23		2,37
4,05		4,26	- cashflow	3,94		4,09
		181,6	aantal uitstaande gewone aandelen, gemiddeld periode (x miljoen)			190,6
		173,1	aantal uitstaande gewone aandelen, ultimo periode (x miljoen)			189,9
		22.967	personeel ultimo periode			**22.156
		7.214	waarvan in Nederland			**7.061

* Na aftrek van dividend op cumulatief preferente aandelen.

** Ultimo 2006.

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Geconsolideerde balans

<i>in EUR miljoen</i>	30 september 2007	31 december 2006
immateriële activa	979	1.008
materiële activa	3.408	3.655
latente belastingvorderingen	435	496
voortuitbetaalde pensioenkosten	1.012	918
geassocieerde deelnemingen	83	26
overige financiële activa	87	100
	-----	-----
niet-vlottende activa	6.004	6.203
voorraden	1.570	1.515
handelsvorderingen	1.463	1.377
overige vorderingen	309	362
financiële derivaten	130	79
effecten	3	3
liquide middelen	219	552
	-----	-----
vlottende activa	3.694	3.888
	-----	-----
totaal activa	9.698	10.091
	-----	-----
<i>in EUR miljoen</i>	30 september 2007	31 december 2006
eigen vermogen	5.364	5.784
belang van derden	75	71
	-----	-----
vermogen	5.439	5.855
latente belastingverplichtingen	391	383
verplichtingen inzake personeelsbeloningen	279	304
voorzieningen	155	188
opgenomen leningen	868	907
overige langlopende schulden	38	44
	-----	-----
langlopende schulden	1.731	1.826
verplichtingen inzake personeelsbeloningen	19	21
voorzieningen	84	127
opgenomen leningen	763	607
financiële derivaten	41	41
handelsverplichtingen	1.005	1.091
overige kortlopende schulden	616	523
	-----	-----
kortlopende schulden	2.528	2.410
	-----	-----
totaal passiva	9.698	10.091
	-----	-----
geïnvesteed vermogen	6.108	6.303
vermogen / balanstotaal	56%	58%
nettoschuld	1.320	921
nettoschuld / vermogen plus nettoschuld	20%	14%
operationeel werkkapitaal	2.028	1.801
operationeel werkkapitaal / 4x kwartaalomzet	23,2%	21,8%

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht

<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
	2007	2006
Liquide middelen begin periode	552	902
<i>Bedrijfsactiviteiten:</i>		
- nettowinst plus afschrijvingen	781	787
- mutatie werkkapitaal	-320	-277
- overige mutaties	-61	-109
	-----	-----
middelen uit bedrijfsactiviteiten	400	401
<i>Investeringsactiviteiten:</i>		
- investeringen	-259	-255
- acquisities	-93	-26
- verkoop dochtermaatschappijen	-	102
- desinvesteringen	17	26
- overige mutaties	114	4
	-----	-----
middelen uit investeringsactiviteiten	-221	-149
dividend	-193	-212
middelen uit financieringsactiviteiten	-316	-60
effecten wijzigingen in de consolidatie en koersverschillen	-3	-14
	-----	-----
Liquide middelen einde periode	219	868

Verkort mutatieoverzicht eigen vermogen

<i>in EUR miljoen</i>	januari-september	
	2007	2006
Stand begin periode	5.784	5.501
<i>Mutaties:</i>		
- nettowinst	317	458
- koersverschillen na belastingen	-98	-87
- uitgekeerd dividend	-193	-212
- inkoop gewone eigen aandelen	-508	-95
- opbrengst heruitgifte gewone aandelen	40	32
- overig	22	35
	-----	-----
Stand einde periode	5.364	5.632

Op dit kwartaalbericht is geen accountantscontrole toegepast.

Bijlage

Voorbeelden van initiatieven van DSM op het gebied van innovatie in het derde kwartaal 2007:

Nutrition:

- CAROPHYLL[®] Stay-Pink: DSM heeft een doorbraaktechnologie ontwikkeld waarmee astaxanthine, de carotenoïde die zalmvlees zijn karakteristieke dieproze kleur geeft, stabiel blijft tijdens het verwerkingsproces.
- InsuVital[™]: Dit product betekent een doorbraak voor de behandeling van diabetes. Het is een natuurlijk, sterk gehydrolyseerd caseïne bestaande uit bioactieve peptiden die er na opname in het lichaam voor zorgen dat insuline vrijkomt.

Pharma:

- Voor PER.C6[®], het technologieplatform voor biofarmaceutische producten, zijn twee licentiëringsovereenkomsten afgesloten (met LFB Biotechnologies en Masterclone).

Performance Materials:

- De ontwikkeling van PA4T: PA4T is een nieuw polymeer dat een aanvulling vormt op de bestaande DSM-portfolio van hoogwaardige technische thermoplasten. Het is een antwoord op de trends in de richting van miniaturisering en convergentie van elektronische apparaten zoals mobiele telefoons en computers en de gewichtsbesparingstrend in de automobiellindustrie.
- De Uralac[®] HiTone productlijn: Dit is een portfolio van hybride polyesterharsen met een verhoogde pigmentaffiniteit, waarmee witte en lichte poedercoatings kunnen worden geformuleerd voor toepassing in dunne lagen met zeer goede eigenschappen: hoge kleursterkte, hoge vloeï, hoge glansniveaus en goede mechanische eigenschappen.
- Dyneema Purity[®]: Onafhankelijke tests door het Biomatech Lab van NAMSA hebben aangetoond dat dit materiaal, dat speciaal is ontwikkeld voor medische toepassingen, weefselvorming beter stimuleert dan het polyester dat traditioneel in orthopedische hechtdraadtoepassingen wordt gebruikt.
- Binnen de *Emerging Business Area* Biomedical zijn de eerste verkopen gerealiseerd van de innovatieve hydrofiele coatingtechnologie voor katheters.

Overige mijlpalen op innovatiegebied:

- DSM heeft de acquisitie afgerond van Pentapharm, een wereldleider op het gebied van de ontwikkeling en productie van werkzame bestanddelen en systeemoplossingen voor cosmetica. Met deze acquisitie heeft DSM zijn innovatiepotentieel op het gebied van *personal care* vergroot.
- De Nederlandse overheid stelt EUR 45 miljoen ter beschikking voor een door DSM medegeïnitieerde publiek-private samenwerking op het gebied van biomedische materialen.
- DSM Venturing heeft in een aantal ondernemingen geïnvesteerd:
 - o Food Quality Sensor International Inc., een in de Verenigde Staten gevestigde onderneming die zich bezighoudt met het ontwikkelen en op de markt brengen van nieuwe technologieën voor het detecteren van de versheid van bederfelijke voedingsmiddelen. Deze technologieën zullen worden geïntegreerd in verpakkingsconcepten.
 - o Jurilab Oy, een Finse onderneming die is gespecialiseerd in onderzoek naar de relaties tussen genen en ziekten en toepassing van de daaruit voortvloeiende kennis in de gezondheidszorg.
 - o Upfront Chromatograph, een ontwikkelaar van zuiveringstechnologie.
- DSM Food Specialties is een samenwerkingsverband aangegaan met AVEBE Food. De combinatie van DSM's expertise op het gebied van enzymen met de kennis van AVEBE op het gebied van zetmeel levert nieuwe kansen op bij de ontwikkeling van innovatieve romig-makers voor de voedingsmiddelenindustrie.

- DSM heeft besloten een wetenschappelijke adviesraad in te stellen voor zijn biomedische activiteiten. Deze raad, de Biomedical Scientific Advisory Board, zal DSM ondersteunen in zijn streven naar leiderschap op het gebied van biomedische materialen.
- DSM heeft bij twee gelegenheden erkenning gekregen voor zijn innovatieve vermogen. Aan DSM Dyneema werd de Innovation Prize 2007 toegekend door de gezaghebbende Nor-Fishing Foundations en DSM Composite Resins ontving een innovatieprijs tijdens de China Composite Expo.